# ХАРАКТЕРИСТИКА

**на студента-практиканта направления подготовки «Экономика»**
**проходившего производственную практику в ООО «Пример»**
**Тема индивидуального задания: «Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия»**
**Автор работы: студент группы Э-21 Иванов Иван Иванович**

Настоящая характеристика выдана студенту Иванову Ивану Ивановичу, обучающемуся по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика» (профиль «Финансы и кредит»), проходившему производственную практику в ООО «Пример» в период с 10 февраля по 10 марта 2025 года. За время практики студент проявил себя как ответственный и исполнительный работник, способный применять теоретические знания на практике. Практика проводилась в планово-экономическом отделе под руководством начальника отдела Петровой Анны Сергеевны.

## 1. Общие сведения о практике

Целью практики являлось закрепление и углубление теоретических знаний, полученных в ходе обучения, приобретение практических навыков в области анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия, а также сбор и систематизация материалов для написания выпускной квалификационной работы. В соответствии с индивидуальным заданием студент изучал структуру предприятия, его основные экономические и финансовые показатели, знакомился с методиками анализа, применяемыми в ООО «Пример».

В ходе практики Иванов И.И. был ознакомлен с учредительными документами, организационной структурой управления, должностными инструкциями работников планово-экономического отдела, а также с формами бухгалтерской и статистической отчетности. Особое внимание уделялось изучению методики анализа финансовых результатов и рентабельности, что соответствует теме индивидуального задания [2, с. 45].

**2. Выполненные работы и приобретенные навыки**

За время прохождения практики студент выполнил следующие виды работ:

- изучил организационно-экономическую характеристику ООО «Пример»;
- провел горизонтальный и вертикальный анализ бухгалтерского баланса за 2022–2024 гг.;
- рассчитал показатели ликвидности, финансовой устойчивости и деловой активности;
- проанализировал динамику выручки, себестоимости и прибыли от продаж;
- оценил показатели рентабельности деятельности предприятия;
- принял участие в подготовке пояснительной записки к отчету о финансовых результатах.

В процессе работы студент продемонстрировал умение использовать нормативно-правовые акты, регулирующие финансово-хозяйственную деятельность, а также навыки работы с программой «1С:Бухгалтерия» и пакетом MS Excel для обработки экономической информации. Следует отметить, что Иванов И.И. самостоятельно освоил методику факторного анализа прибыли, изложенную в учебном пособии [4, с. 112].

**3. Результаты анализа финансово-хозяйственной деятельности ООО «Пример»**

В рамках индивидуального задания студентом был проведен анализ основных экономических показателей деятельности ООО «Пример» за 2022–2024 гг. Результаты расчетов представлены в таблице 1.1.

Таблица 1.1 – Основные экономические показатели деятельности ООО «Пример» за 2022–2024 гг.

| Показатель | 2022 г. | 2023 г. | 2024 г. | Изменение 2024/2022, +/- |
|---|---|---|---|---|
| Выручка от продаж, тыс. руб. | 12500 | 13800 | 15200 | +2700 |
| Себестоимость продаж, тыс. руб. | 9800 | 10600 | 11500 | +1700 |
| Прибыль от продаж, тыс. руб. | 2700 | 3200 | 3700 | +1000 |

| Показатель | 2022 г. | 2023 г. | 2024 г. | Изменение 2024/2022, +/- |
|---|---|---|---|---|
| Чистая прибыль, тыс. руб. | 1800 | 2100 | 2500 | +700 |
| Среднесписочная численность работников, чел. | 50 | 52 | 55 | +5 |
| Производительность труда, тыс. руб./чел. | 250,0 | 265,4 | 276,4 | +26,4 |
| Рентабельность продаж, % | 21,6 | 23,2 | 24,3 | +2,7 |

*Источник: составлено автором по данным бухгалтерской отчетности ООО «Пример» за 2022–2024 гг.*

Как видно из таблицы 1.1, за анализируемый период наблюдается устойчивая тенденция роста основных показателей. Выручка от продаж увеличилась на 2700 тыс. руб. (или на 21,6%), себестоимость возросла на 1700 тыс. руб. (на 17,3%), при этом прибыль от продаж выросла на 1000 тыс. руб. (на 37,0%). Превышение темпов роста прибыли над темпами роста выручки и себестоимости свидетельствует о повышении эффективности деятельности предприятия. Рентабельность продаж увеличилась с 21,6% в 2022 г. до 24,3% в 2024 г., что оценивается положительно.

Динамика выручки и прибыли от продаж за 2022–2024 гг. представлена на рисунке 1.1.

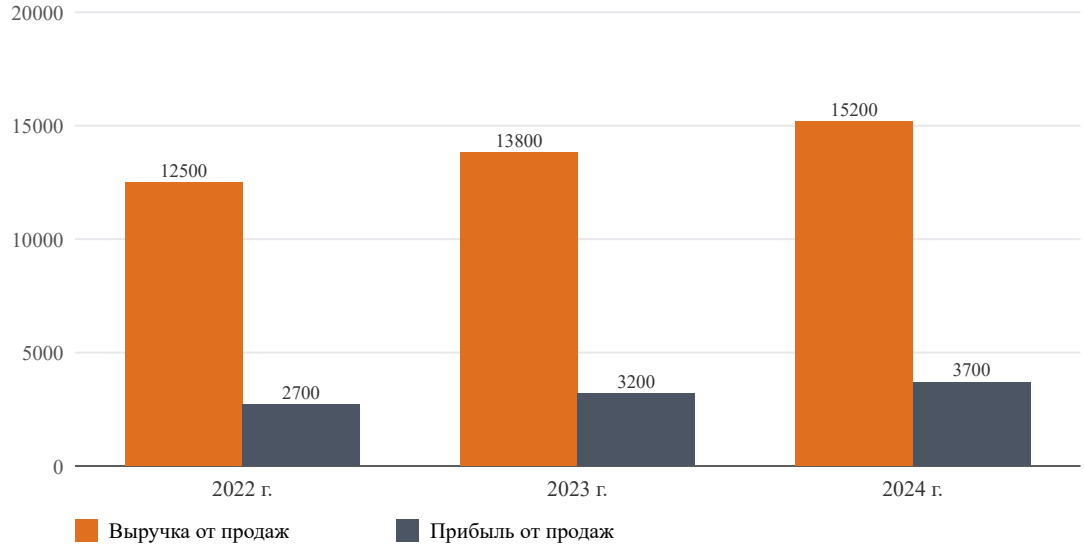



Рисунок 1.1 – Динамика выручки и прибыли от продаж ООО «Пример» за 2022–2024 гг., тыс. руб.

Для оценки эффективности использования ресурсов студентом были рассчитаны показатели рентабельности. Формула расчета рентабельности продаж:

$$Rn = Пр / В \times 100\% \quad (1)$$

где Rп — рентабельность продаж, %; Ппр — прибыль от продаж, тыс. руб.; В — выручка от продаж, тыс. руб.

Расчет показал, что в 2024 г. рентабельность продаж составила 24,3%, что на 2,7 процентных пункта выше уровня 2022 г. Это свидетельствует об улучшении финансовых результатов деятельности ООО «Пример».

### 4. Оценка личных и профессиональных качеств студента

За время практики Иванов И.И. зарекомендовал себя с положительной стороны. Он добросовестно относился к поручениям, соблюдал трудовую дисциплину и правила внутреннего трудового распорядка, проявлял инициативу и самостоятельность при выполнении заданий. Студент показал хороший уровень теоретической подготовки, умение анализировать экономические процессы и делать обоснованные выводы. В общении с коллегами был вежлив и корректен, легко адаптировался в коллективе.

Руководство ООО «Пример» отмечает, что студент успешно справился с программой практики и индивидуальным заданием. Замечаний по качеству

выполненных работ не имеется. Рекомендуемая оценка за практику — «отлично».

Настоящая характеристика выдана для предъявления в учебное заведение.

Начальник планово-экономического отдела ООО «Пример»
канд. экон. наук, доцент
Петрова А.С.
«10» марта 2025 г.